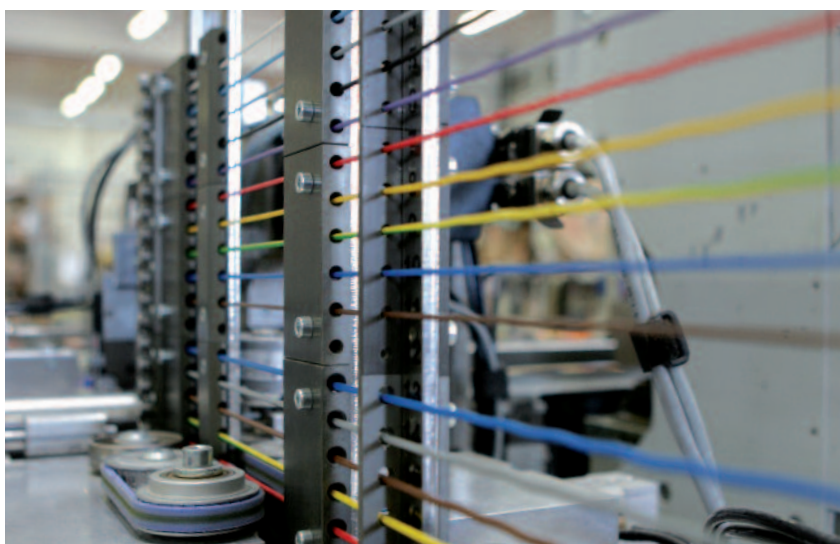


Cablaggio nel segno della ripresa

Claudio Brunetti sulle opportunità anche in ambito internazionale che si stanno aprendo nel settore. Ecco come la ricerca della qualità nella produzione spiana la strada verso nuove frontiere di mercato

In alcuni settori, raggiungere livelli qualitativi elevati è solo un primo passo. È il caso che si riscontra in un ambito come quello del cablaggio elettrico industriale, dove l'affidabilità e l'efficienza dimostrate negli anni possono aprire varchi verso nuovi mercati e applicazioni a volumi produttivi più alti. Claudio Brunetti, presidente e fondatore della Ise Srl, interviene sull'argomento rendendo più esplicito quanto è possibile ottenere con le adeguate strategie imprenditoriali. «Operiamo da oltre 30 anni nel settore del cablaggio elettrico industriale – dice Brunetti –, rispondendo a esigenze aziendali in diversi settori come elettrodomestici, refrigerazione industriale, automotive e quadristica. Seguendo una politica di continuo miglioramento dei processi, abbiamo ottenuto la certificazione ISO 9001:2008 e ci siamo specializzati nell'esecuzione di cablaggi e assemblaggi omologati a norme UL – CSA realizzati sulle specifiche richieste dei clienti. Seguendo l'evoluzione delle tecnologie, abbiamo costantemente aggiornato il nostro parco macchine e oggi siamo strutturati per affrontare nel miglior modo le richieste di flessibilità e qualità richieste dal mercato. Inoltre al fine di fornire un prodotto completo e garantendone la qualità, l'azienda è da sempre strutturata con linee di



montaggio per l'assemblaggio di componenti elettrici, elettronici ed elettromeccanici con collaudo funzionale ed elettrico al cento per cento». Come diretta conseguenza dell'azione descritta da Brunetti, ci sono i risultati le cui cifre non lasciano dubbi. «L'anno 2014 – continua Brunetti – è stato chiuso con un incremento di fatturato del 15 per cento rispetto al 2013. L'incremento di fatturato è stato realizzato per il 9 per cento da clienti storici e per il 6 da nuovi. Nel corso dell'anno, sono state intensificate le operazioni commerciali e abbiamo avuto un aumento di clienti in termini numerici di circa il 20 per cento. I clienti acquisiti appar-

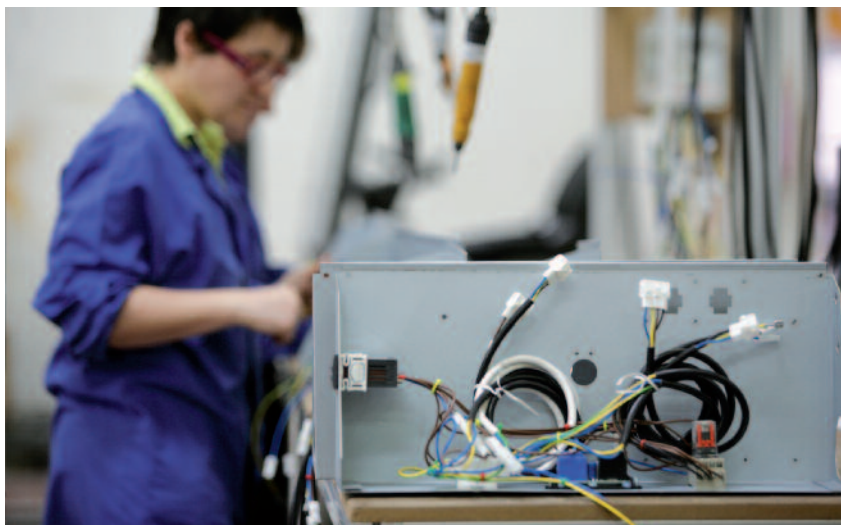
15%

L'incremento di fatturato registrato dalla Ise Srl secondo il bilancio relativo al 2014 rispetto al 2013

tengono a settori e mercati diversi, questo permette senz'altro di affrontare eventuali ulteriori crisi in modo migliore. Per il 2015, l'obiettivo di fatturato e di business prevede un incremento rispetto al 2014 del 35 per cento e il risultato ottenuto al 31 maggio 2015 è in linea con il previsionale: fa ben sperare, anche in considerazione che l'azione commerciale intra-

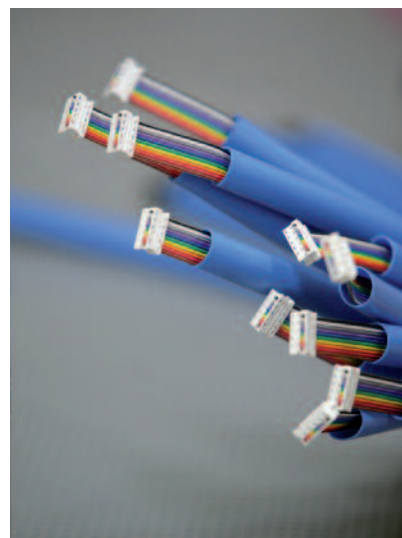
La Ise Srl ha sede a Fossato di Vico (PG)
www.isecablaggi.com

presa sta dando risultati positivi sul fatturato e sul numero dei clienti. I benefici arriveranno nel secondo periodo dell'anno 2015 e soprattutto nel 2016». Nel mese di ottobre 2014, la Ise ha acquistato un'azienda in Tunisia, Cablex Sarl, che opera nei settori del cablaggio e dello stampaggio in plastica per elettrodomestici. «È un'azienda che opera dal 2006 – spiega Brunetti – ben strutturata e organizzata, opera con macchine e attrezzature di ultima generazione e occupa attualmente 105 persone. Questa operazione, per i prodotti con quantità alte, permetterà una notevole riduzione di costi di produzione e quindi la possibilità di affrontare mercati diversi con prezzi molto concorrenziali. Inoltre, l'acquisizione ci mette nella prospettiva di nuovi obiettivi: migliorare la nostra capacità competitiva sui mercati europei, grazie alla riduzione dei costi di produzione, conquistare una maggiore quota di mercato in settori a più alti volumi, attraverso un consistente incremento della capacità produttiva, iniziare a coltivare i mercati emergenti del Nord Africa».



In questi giorni la Ise sta prendendo accordi con la facoltà di ingegneria dell'Università di Perugia per un intervento volto a riorganizzare tutto il ciclo produttivo. «Si tratta di interventi sulla progettazione dei prodotti e sulla messa a punto delle attrezzature, al fine di ottenere un prodotto tecnicamente perfetto e con costi ridotti. L'intervento dell'Università sarà oggetto, oltre a quanto sopra specificato, di revisione dei progetti e la possibilità di utilizzare materiali innovativi e migliorativi sotto l'aspetto tecnico e funzionale».

Elena Ricci



Modello aziendale

Claudio Brunetti, presidente e fondatore della Ise Srl, indica alcune delle implementazioni che migliorano in modo decisivo la struttura dell'impresa perugina. «Grazie alla nostra gestione – dice Brunetti – siamo in grado di offrire con mezzi propri e con partner di fiducia un servizio di consegna degli ordini nelle tempistiche richieste dai nostri clienti. Inoltre, bisogna sottolineare che mettiamo a disposizione di diversi comparti produttivi (elettrodomestici, elettronica, refrigerazione industriale, motori elettrici ed elettromedicale) le nostre competenze nel settore dei cablaggi e degli assemblaggi elettrici acquisite in oltre 35 anni di attività. Nel 2011 ci siamo dotati di un sistema gestionale personalizzato e completamente automatizzato, che ha permesso di essere costantemente aggiornati in tempo reale e di gestire tutti gli ambiti: logistica, acquisti, magazzino, vendite, produzione, programmazione. Questo ha garantito grande flessibilità e puntualità nell'evasione degli ordini anche in tempi molto brevi, rispettando la qualità della produzione».

